



Экспертность,
основанная на традициях
России

27 лет на рынке

Менеджер по продажам измерительного (геодезического) оборудования

ООО "Фирма Г.Ф.К.", лидер Российского рынка по продажам геодезического и высокоточного измерительного оборудования корпораций Leica Geosystems и Hexagon Manufacturing Intelligence. Мы эффективно работаем более 27 лет и являемся профессионалами высокого уровня!

Если Вы хотите работать в команде профессионалов, развиваться в стабильной компании, то эта вакансия для Вас.

Обязанности:

- Поиск новых клиентов
- Работа с имеющимися клиентами
- Участие в отгрузке оборудования
- Ведение базы клиентов
- Звонки потенциальным клиентам
- Составление коммерческих предложений
- Заключение договоров
- Презентация оборудования
- Проведение переговоров
- Оформление документов (коммерческих предложений, счетов, документов на отгрузку и др.)

Требования:

- Высшее образование
- Уверенный пользователь ПК.
- Базовое знание английского языка.
- Готовность к командировкам (**обязательно!**)
- Умение продавать и зарабатывать
- Грамотная русская речь
- Знание этапов продаж
- Умение работать самостоятельно и в команде
- Готовность к обучению и постоянному повышению уровня квалификации

Условия:

- Оклад + премия (по результату работы)
- Оформление по ТК РФ
- Карьерный рост
- Обучение навыкам продаж и ведению переговоров
- Испытательный срок 3 месяца.

Опыт работы

От 1 года до 3 лет

График работы

Полный день

Тип занятости

Полная занятость

Мы являемся авторизованными партнерами ведущих мировых производителей геодезического оборудования **Leica Geosystems, Hexagon Manufacturing Intelligence** (ранее **Hexagon Metrology**), **Amberg Technologies, DMT GmbH, GMT Heger**, и эти контакты постоянно развиваем.

gfk-leica.ru , gfk-hexagon.ru